

**Ønsker du en spennende stilling med muligheter til å påvirke?**

## Hallingkraft søker Salgs- og Markedsleder

*Hallingkraft AS driver sin virksomhet ut fra hovedkontoret i idylliske Ål i Hallingdal. Selskapet er eid av Hafslund konsernet. Hallingkraft er en frittstående kraftleverandør som betjener kunder over hele landet. Hallingkraft har en ambisiøs vekststrategi og vi vil styrke oss innenfor salg og søker salgsleder til en spennende og utfordrende stilling.*

### Sentrale ansvarsområder er:

- Utvikle og gjennomføre salgsstrategier
- Identifisere og videreutvikle salgskanaler og nye samarbeidspartnere
- Ansvar for salg
- Budsjettansvar
- Lede og coache medarbeidere i tillegg til ansvar for å følge opp eksterne selgere

### Kvalifikasjoner:

- Høyere utdanning innenfor salg og/eller markedsføring er en fordel
- 3-5 års arbeidserfaring innen salg
- Ledererfaring blir vektlagt
- Kjennskap til kraftmarkedet er en fordel
- God kjennskap til it og systemer

### Egenskaper:

- Liker å oppnå resultater i team og gjennom andre
- Kommersiell med et sterkt kundefokus
- Initiativ og gjennomføringsevne
- Kreativ, strukturert og løsningsfokuset
- Brennende engasjement for arbeidsoppgavene

Salgs- og Markedslederen er en del av ledergruppen i Hallingkraft.

### Vi tilbyr

- En spennende jobb i et datterselskap av et av Norges største konsern
- Konkurransedyktig lønns- og arbeidsvilkår
- Varierende og spennende arbeidsoppgaver
- Godt arbeidsmiljø og fleksible arbeidstidsordninger

For spørsmål om stillingen, kontakt daglig leder Kirsten Helling på tlf: +47 934 33 466.

**Søknad med CV sendes innen 27. februar 2017 til:**

Hallingkraft AS  
Att: Kirsten Helling  
Sundrejordet 4,  
3570 Ål

eller på e-post: [kirsten.helling@hallingkraft.no](mailto:kirsten.helling@hallingkraft.no).

